https://medsab.info/job/vertrieb-im-aussendienst-m-w-medizintechnik/

Vertrieb im Außendienst (m/w/*) Medizintechnik

MedSaB wächst und sucht Verstärkung

Seit 2013 lieben wir, was wir tun. Was uns antreibt:

- Passion
- Herzblut
- Teamspirit
- Freude
- Drive
- Mut
- Empathie

Zu unseren Kunden gehören Deutschlands Top Kliniken, Arztpraxen und Institute im medizinisch-ästhetischen Bereich. Vorrangig Dermatologen, Plastische Chirurgen und andere ästhetisch-orientierte Praxen. Wir sind im Vertrieb unserer Produkte weltweit die Nummer 1.

Unsere Medizintechnik und unsere weiteren Produkte begeistern jeden unserer Anwender. Wir sind unabhängig. Wir sind inhabergeführt. Wir haben als Team Freude an unserem Erfolg und die möchten wir mit Dir teilen.

Qualifikationen / Anforderungen

- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Deine Vertiebsgebiete

- Nordrhein-Westfalen
- Berlin/Leipzig/Dresden
- Bayern/Österreich

Erfahrung

Du hast Vertriebserfahrung und bist schon Profi? Oder bist Du ein motivierter Quereinsteiger? Du bist kommunikativ, hast eine spannende Persönlichkeit und ein adäquates und empathisches Auftreten?

Für uns ist in erster Linie wichtig, dass du zuverlässig, kommunikativ und mit Lust und Leidenschaft in den Tag startest.

Deine Fähigkeiten

Du arbeitest zielorientiert, selbständig und zuverlässig. Du organisierst Deinen Alltag und bringst Dich aktiv auf Kongressen ein. Du gehst selbstbewusst und zielstrebig auf Kunden zu und erweiterst ein bestehendes Netzwerk.

Deine Ausbildung

Arbeitgeber

MedSaB Service GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

Sofort

Dauer der Anstellung

Festanstellung

Industrie / Gewerbe

Medizintechnik

Arbeitsort

Dr.-Kelp-Str. 5 b, 26160, Bad Zwischenahn, Niedersachsen, Deutschland

Arbeitszeiten

Montag bis Freitag 09-17 Uhr

Veröffentlichungsdatum

7. Juni 2024

Gültiq bis

07.06.2027

MedSaB Service GmbH https://medsab.info

- Eine Ausbildung oder ein Studium mit technischem oder kaufmännischem Hintergrund ist von Vorteil
- Berufserfahrung ist erwünscht

Gerne sprechen wir auch Bewerber/innen z.B. mit dem Background MFA einer dermatologischen Arztpraxis an, die den Mut haben sich einer neuen Aufgabe zu stellen, zu der unter anderem

- · Reisebereitschaft,
- · Produktpräsentation und
- Mitarbeiterschulungen

gehören.

Deine Benefits

- Tolles Team
- · Attraktive Vergütung
- Arbeitsrahmen individuell gestaltbar

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Vertrieb im Außendienst
- Tourenplanung
- Terminplanung
- selbstständige Organisation Deines Tage-, Wochen- und Monatsplanes

Werde Teil unserer MedSab-Familie

Du möchtest Teil unseres Teams werden? Dann melde Dich bei

Herr Christian Anke

Mobil: +49 (0) 441 96 02 71 71

oder sende die folgenden Bewerbungsunterlagen

- kurzes Anschreiben
- Lebenslauf letzte 3 Berufsstationen
- letzten 3 Zeugnisse

an

Mail: ca@medsab.info

MedSaB Service GmbH https://medsab.info